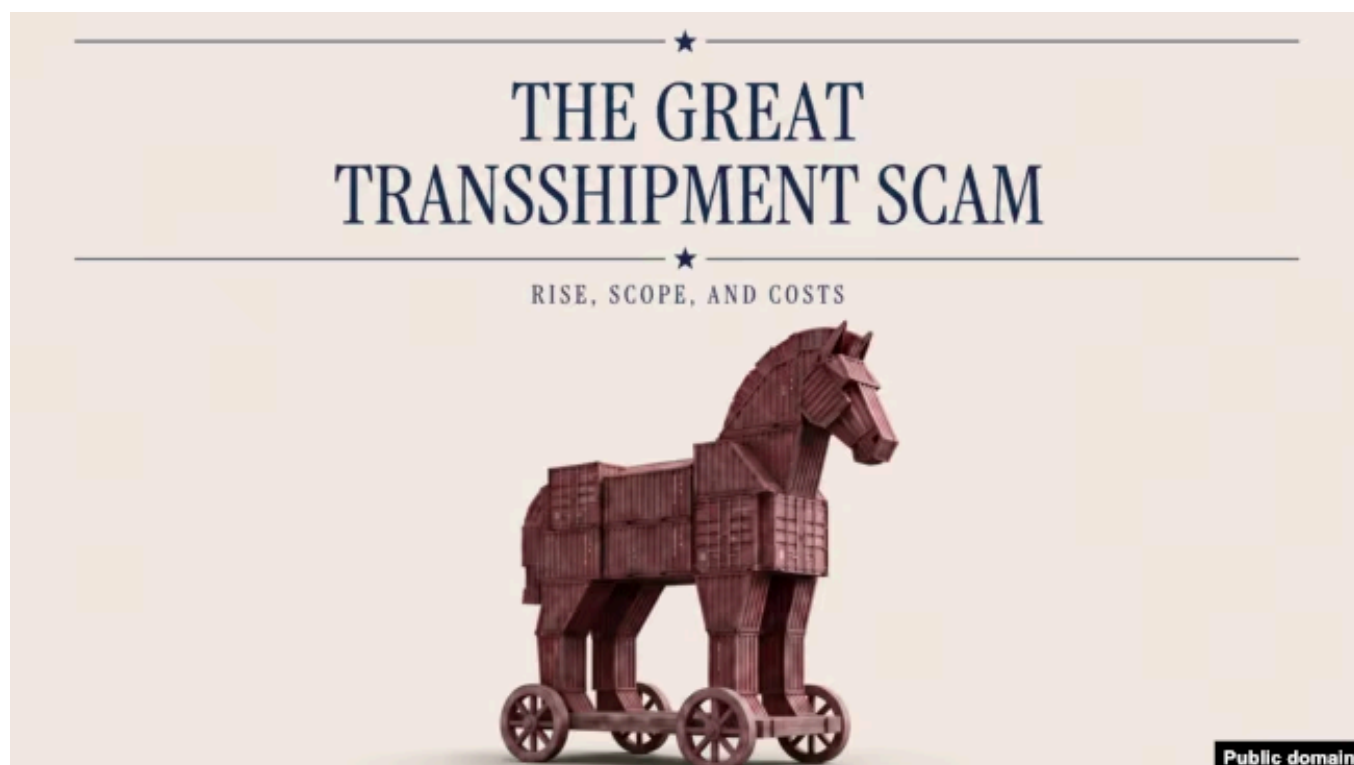


Троянский конь или многоголовая гидра. Как КНР обходит пошлины США

Андрей Шароградский

44 минут(ы) назад

 Приоритетный источник в Google



Обложка доклада правительства США об обходе Китаем американских пошлин

Белый дом обвинил более 40 стран в содействии Китаю в обходе американских пошлин. Китайские товары перенаправляются в США через страны, для которых действуют более низкие импортные тарифы. По сути же эти товары просто переупаковали, перемаркировали, немного обработали или изменили документы. Об этом говорится в докладе американского правительства под названием **"Большая афера с перевалкой грузов"**, на первой странице которого изображен троянский конь.

Советник Белого дома по вопросам торговой и производственной политики **Питер Наварро** в своем комментарии по поводу выхода доклада заявил, что Китай использовал "чрезвычайно изощрённые" способы перенаправления товаров с тех пор, как президент США Дональд Трамп впервые ввёл пошлины для КНР в 2018 году. Вокруг подобных схем сформировалась целая международная сеть

производственных площадок, складов, свободных экономических зон и логистических центров.

Кто участвует в перевалке

Среди четырех десятков стран, которые упоминаются в докладе – Вьетнам, Малайзия, Мексика, Канада, Япония и некоторые страны ЕС. Это очень разные государства. Некоторые имеют развитую промышленность и являются давними и крупными торговыми партнерами США, а другие привлекают Китай низкой стоимостью труда, удобными портами, свободными экономическими зонами или слабым таможенным контролем.



Контейнеровоз в порту китайского порта Циндао

В одних странах товары могут частично производиться или собираться, а в других их в основном просто хранят, переоформляют и отправляют дальше. Часть компаний КНР действительно перенесла производство в другие страны или изменила цепочки поставок. Тем не менее масштабы и время этих изменений заставляют американские власти внимательнее проверять, не скрывается ли за ними обход таможенных пошлин.

“ Потери бюджета США от незаконной перевалки китайских грузов могут

В докладе приводятся разные оценки годового объема торговли, связанной с перевалкой грузов – от 40 млрд долларов до 303 млрд. Авторы отчета склоняются к цифре в 75 млрд долларов. В любом случае,

**составлять 76 миллиардов
долларов в год**

речь идет о десятках миллиардов, а потери американского бюджета могут достигать от 10 млрд до 100 млрд. Американцы могли лишиться примерно 450 тысяч

потенциальных рабочих мест. Речь может идти о сокращении федеральных доходов на \$19–26 млрд, считают авторы доклада, подчеркивая, что это расчетные, а не фактически подсчитанные потери.

"Тарифный инжиниринг"

В ответ США пытаются одновременно усиливать систему пошлин и контроль за ее обходом с помощью торговых соглашений, запрещающих третьим странам получать выгоду от льготных американских пошлин. Президентский исполнительный указ номер 14411 расширяет возможности таможенной службы США в отношении импортеров, собственности компаний, штрафов и прозрачности торговли. Так, проект Detective Border использует искусственный интеллект для анализа маршрутов поставок, документов, данных о компаниях и их производственных мощностях. Часть мер только внедряется, поэтому об их эффективности говорить пока рано.

Дэвид Хеберт – директор организации Economics & Economic Freedom и старший научный сотрудник Американского института экономических исследований – в своей статье на сайте [издания Real Clear Markets](#) отмечает, что когда США вводят для Китая пошлины, счёт за них Пекину не выставляют. Счёт от Таможенно-пограничной службы США получает американский импортер, поскольку согласно законодательству именно указанный в качестве ответственного лица импортер (importer of record), обязан уплатить пошлину. Ни иностранные государства, ни иностранные компании не перечисляют в американскую казну ни цента.

**“ Пропорционально
структурная зависимость
США от Китая не
уменьшается**

"Если взять китайскую сталь и просто поставить на ней маркировку Made in Vietnam – это мошенничество, и Наварро совершенно справедливо указывает на необходимость пресекать такие нарушения, – пишет Дэвид Хеберт. – При этом

существуют вполне законные и легальные способы избежать тарифов". Одна известная компания наносит на подошву своей обуви тонкий слой войлока, благодаря чему кроссовки классифицируются как тапочки и могут импортироваться по более низкой ставке пошлины. Другая добавляет небольшой

карман на молнии к некоторым предметам одежды, что позволяет освободить их от более высоких пошлин. Третья свои похожие на банные халаты-пончо декларирует как одеяла, а не как предметы одежды, что тоже позволяет снизить налоговую нагрузку. Такая практика называется "тарифным инжинирингом" (tariff engineering). Легальные способы изменить структуру поставок и незаконное мошенничество имеют одну и ту же первопричину: стремление избежать уплаты высоких пошлин", подчеркивается в статье Дэвида Хеберта.

Зависимость от made in China не сокращается

Если убрать довольно агрессивную политическую риторику Белого дома и посмотреть именно на описанные в докладе торговые потоки, получается интересная картина: Китай не теряет американский рынок из-за вводимых Соединенными Штатами пошлин, а просто меняет географическую и организационную форму доступа к нему, говорит в интервью Радио Свобода китаист, эксперт центра NESTA **Алексей Чигадаев**.



Алексей Чигадаев, китаист

Это больше не просто реэкспорт через, скажем, Вьетнам, а гораздо более распределённая система. Китаю не обязательно производить 100% конечного товара на собственной территории. Гораздо важнее сохранить контроль над цепочкой поставок – компонентами, оборудованием, поставщиками, финансированием и логистикой. Получается довольно устойчивая

конструкция: у Китая и страны-посредника появляется совместный экономический интерес поддерживать такую цепочку.

Теперь торговля с США идёт через третьи страны, с которыми Китай готов делиться агентским вознаграждением. И получается, что эта схема становится ещё сложнее, её ещё труднее остановить, каким-то образом разорвать, наказать всех её участников, которые получают какую-то выгоду.



Встреча президента США Дональда Трампа и председателя КНР Си Цзиньпина в Пекине. 15 мая 2026 года

Это примерно та же самая ситуация, которая произошла с Россией. Скажем, из стран ЕС товары в Россию напрямую сейчас почти не поступают, но есть агентские схемы. Есть агенты в Казахстане, Армении, Саудовской Аравии, Дубае, Канаде, Гонконге, в любой другой стране мира, через которые можно эти товары завезти в Россию, и агент получит за это вознаграждение. Мы возвращаемся к нормальной рыночной логике: если ты получаешь прибыль от перепродажи, ты обязательно будешь участвовать в этой схеме. Тем более что страна-производитель, в данном случае Китай, готова в этом участвовать и с тобой делиться.

Поэтому столкновением с Китаем "лоб в лоб" из-за тарифных ограничений американцы создали гораздо сильнее угрожающую их интересам гидру, у которой очень много голов, выходящих на американский рынок. И просто невозможно оторвать или отрубить все до одной эти головы. Так что, как это ни парадоксально, американская политика статистически довольно успешно сокращает зависимость США от made in China, но на практике эта зависимость не уменьшается, заключает Алексей Чигадаев.



Андрей Шароградский

Международный обозреватель Радио Свобода. Автор и ведущий информационно-аналитического дайджеста, подкаста «Время Свободы»

Время Свободы

Экономика

Мир

Атлас Мира

Китайский путь